



El Sr. Enrique Rosas González, es Licenciado en el área de las Relaciones Internacionales con estudios de postgrado en Derecho y Política Internacional de la Universidad Central de Venezuela; Comercio Exterior del Instituto en Comercio Internacional y Negociación del Programa de Negociación de la Universidad de Harvard.

Se desarrolla como profesor universitario en Postgrado en la Universidad Nacional Experimental Guayana; Universidad Gran Mariscal De Ayacucho y de la Escuela de Negocios del Instituto Venezolano de Gerencia.

Ha desempeñado cargos de alta gerencia en destacadas empresas multinacionales como: Anixter Venezuela; Dun & Bradstreet.

Es investigador, escritor y conferencista Internacional. Creador de "the accounts receivables program®", del "paradigma de la cobranza moderna" y de "las 12 claves para una Cobranza exitosa".

Autor de los famosos libros: "La Negociación en los Procesos de Cobranza", Serie Profesional de los Libros de "el nacional", 2007 y "Cóbrelo Usted Mismo: Las 12 Claves que le Permitirán Cobrar con Éxito todo Tipo de Deudas", (Rosas & Nash, 2008).