



4<sup>o</sup>

**NPL**  
IBERIAN  
**FORUM**

---

PROGRAMA

 #CMSNPL19

DIAMOND

**AXACTOR** **intrum**

MADRID *21 de marzo 2019*

# PROGRAMA

#CMSNPL19

9.00 am • 9.30 am | Acreditación, café y palabras de bienvenida



Ignacio Vilarroig,  
Managing Director | CMS People

9.30 am • 10.40 am

## Debate: Perspectivas actuales y futuras de los Key NPL Advisors en España

Las NPL como fuerte foco de inversión. ¿Qué esperar para 2019 en el mercado de compra-venta de carteras de deuda? ¿Cuál es el valor y la calidad de la deuda que aún queda por vender en la banca española? ¿Cómo afectará al precio la situación macroeconómica?



Ponentes:  
Carlos Rubí,  
Socio | KPMG



David Frias,  
Socio | EY



Guillermo Barquin,  
Socio | PWC



Javier Cabrera,  
Socio | ALANTRA



José Antonio Olavarrieta,  
Socio | DELOITTE



Modera:  
Pedro Gutiérrez Garrido,  
Founder & Managing Director  
VERSUS CAPITAL

10.40 am • 11.00 am

## Ponencia / Case Study: Credit Marketplace Debitos

La plataforma de venta de activos ilíquidos Debitos nos presentará el caso de éxito del cierre de su primera gran operación en España. En Italia, Cerberus ha comprado, a través de Debitos, un portfolio de 2.1 billones de euros, la operación más grande realizada en Italia en el sector de deuda unsecured. ¿Qué ventajas tiene Debitos para la venta de activos ilíquidos? ¿Qué tipo de operaciones podemos encontrar en su plataforma? ¿Cuál es el perfil de los inversores de la plataforma?



Ponente:  
Carlos López Jall,  
Socio | BEKA FINANCE

11.00 am • 11.45 am | Coffee Break

11.45 am • 12.45 pm

## Debate: Aspectos determinantes en la compra-venta de carteras por los principales fondos.

### Perspectivas de los vendedores en carteras UnSecured. Estrategias y oportunidades para 2019.

En 2018 se registró un movimiento importante en la compra-venta de cartera, ¿Cuál es el estado actual y qué esperar para 2019? ¿Cuál es el valor de la deuda que queda en el mercado español? El crédito al consumo ha sido el motor de la financiación durante la crisis. ¿Cuál es la visión y expectativas de los principales vendedores de cartera de deuda Unsecured para 2019?



Ponentes:  
Andrés López,  
Country Manager  
AXACTOR ESPAÑA



Angel Monroy Fernández,  
Director de Eficiencia y Estrategia  
Operacional | CETELEM



Cody Owens,  
Chief Operating Officer  
CABOT



Iñigo Merladet Artiach,  
Portfolio Sales Unit  
BANCO SANTANDER



Joshua Pájaro Fuentes,  
Director de Inversiones  
INTRUM SPAIN



Modera:  
Juan Hormaechea,  
Partner | ALLEN&OVERY

GOLD

arvato  
BERTELSMANN

EOS

DEBITOS  
SECONDARY DEBT MARKET

OKUANT

PHILLIPS & COHEN  
ASSOCIATES (IBERIA) SL

CABOT  
Financial Spain

PFS

PRA  
Group

# AXACTOR intrum

12.45 pm • 01.30 pm

**Debate: Llega el momento del Mercado Secundario.**

¿Cómo funciona el mercado secundario en España? ¿Cuál es su nivel de madurez? Oportunidades en el Mercado Secundario para 2019.



Ponentes:  
**David Martín Ibeas**,  
Country Manager  
AXACTOR ESPAÑA



**Javier Aranguren**,  
Director de Inversiones  
INTRUM GROUP



**Pablo Martín**,  
Socio Director  
VERSUS CAPITAL



**Pablo de la Viña**,  
Country Manager  
LINK FINANZAS



Modera: **Mario Aquino**,  
Senior Vice-President,  
Global Business Development  
DBRS

01.30 pm – 02.00 pm

**Ponencia / Case Study: Venta de carteras de Titulares fallecidos**

Las cuentas deudoras de titulares fallecidos tienen un peso cada vez mayor en las carteras de impagados: datos demográficos y proyecciones futuras. ¿Qué peculiaridades presenta este segmento? ¿Por qué el modelo de gestión tradicional no es eficaz en el caso de titulares fallecidos? ¿Qué soluciones se le ofrecen a las entidades de crédito para resolver el problema de los titulares fallecidos?



Ponente:  
**Melania Sebastián Marino**,  
Country Manager  
PHILLIPS & COHEN

02.00 pm • 03.30 pm | Networking & Lunch

03.30 pm • 04.00 pm

**Debate: Mejores prácticas en Servicing y consolidación del mercado de gestión de NPL en España.**

Fusiones y adquisiciones como estrategia de crecimiento. ¿Cómo ganar competitividad y cuota de mercado? La especialización como clave del éxito de los servicers de menor tamaño. ¿Hay mercado para todos?



Ponentes:  
**Emilio Falceto Jarillo**,  
Head of Operations | RACMO



**Alfonso Maldonado**  
Responsable Comercial  
Global del Área Legal &  
Collection | KONECTA



**José Carlos Rubio**,  
Sales Manager  
GESCOBRO



Modera:  
**Javier González**  
Director Comercial  
ARVATO FINANCIAL SOLUTIONS

04.00 pm • 04.30 pm

**Ponencia: Regulación y novedades legislativas marcan el camino de la gestión NPL en España.**

Novedades legislativas: propuesta de la Comisión Europea para unificar la legislación sobre morosidad. La IFRS9 que trae nuevas prácticas contables, y la guía emitida por la BCE sobre préstamos dudosos.



Ponente:  
**Jorge Montañana**  
Manager. Área Governance,  
Risk & Compliance | AXIS CORPORATE

04.30 pm • 05.00 pm | Cierre de la Jornada



# NPL IBERIAN 4° FORUM

21 de marzo 2019 MADRID

## DIAMOND

# AXACTOR

# intrum

## PLATINUM

# Versus

C A P I T A L

## GOLD

**arvato**  
BERTELSMANN



**DEBITOS**  
SECONDARY DEBT MARKET

**OKUANT**

**PHILLIPS & COHEN**  
ASSOCIATES (IBERIA) SL

**CABOT**<sup>F</sup>  
Financial Spain

**PFS**  
g r o u p

**PRA**  
Group

## SILVER

**RACMO**  
GESTION  
ESPAÑA

**Adarve**

**Incofisa**  
THE VALUE OF KNOWLEDGE

**C&P**  
ABOGADOS

**Hoist Finance**

**EQUIFAX**